**ENSAYO**

**ANA BERMEO**

**POR QUÉ? DE LASFALLAS EN LOS EMPRENDIMIENTOS**

**INTRODUCCIÓN**

 Emprendedor es una persona que tiene iniciativa, para realizar acciones que son difíciles o entrañan algún riesgo. Hablar sobre las fallas de un emprendimiento resulta un tema muy interesante, ya que el mismo puede ser ocasionado por diversos que no permiten seguir un proyecto.

**DESARROLLO**

Los factores que no ocasionan fallas en un emprendimiento son:

* **No validar el modelo del negocio:** No realizar un buen estudio de mercado, conlleva a pérdidas económicas y a un cierre de emprendimiento.
* **Problemas de los socios:** Este es otro de los principales problemas de fracaso, construir una sociedad es como un matrimonio pero (sin sexo) ya que se pasara con la otra persona mucho tiempo, se deposita la confianza para que todo funcione pero si algo salió mal este emprendimiento se muere; existen personas que por miedo a emprender solas buscan un socio que puede ser un amigo o un familiar; en otras ocasiones buscan u n socio por no contratar a un empleado que atienda su negocio.
* **Dificultades en la gestión de equipos: La** mala coordinación de un equipo de trabajo ocasiona un fallo en el emprendimiento; cuando la empresa crese el emprendedor se puede ver desbordado ante las dificultades de coordinar un equipo.
* **Lo difícil no es emprender es crecer:** Después de la fase emprendedora, empieza una fase aún más complicada que es el crecimiento, mientras que en la primera fase se pudo contar con algún financiamiento económico, en esta fase se debe demostrar ya resultados a muchos emprendedores se les olvida esto y quieren continuar en la fase emprendedora, un negocio que quiera funcionar, deberá demostrar beneficios.

**Conclusiones**

* El mercado se encuentra repleto de marcas y las ofertas están a la orden del día, ofrecen productos y servicios destinados a diferentes tipos de consumidores.
* Manejar un emprendimiento con una constante vigilancia permite sobrevivir en este mundo de oferta y demanda.

**Recomendaciones**

Realizar un emprendimiento conjuntamente con un análisis FODA es una recomendación para saber que territorio se está pisando.

Mantenerse con la adquisición de clientes seguros es una recomendación para que el emprendimiento no falle.

Contar con un equipo capacitado para elaborar un bien o prestar un servicio de buena calidad.