**Realizar un ensayo en donde explique de manera honesta el ¿por qué? de las fallas en los emprendimientos, incluidos los deberes de clase.**

**ENSAYO**

Emprendedor es la persona que tiene la capacidad de innovar, crear ideas para llevar a cabo un objetivo. Entonces el emprendimiento ha ganado terreno y hoy de suma importancia debido a la necesidad de superación del ser humano para logra una estabilidad económica a la escasez de empleo generado en diversos países, generándose ellos su propios recursos y llegando a pasar del lugar de empleados a empleadores. Puesto a que solo siendo emprendedor y teniendo la actitud y aptitud llegará el ser humano a salir de diversas situaciones críticas en la que se encuentre siendo capaz de tener esa iniciativa y con la ayuda del emprendimiento. Hoy en día en cualquier parte escuchamos hablar de emprendimiento o de personas emprendedoras y comenzamos a escuchar historias sobre estas personas las cuales ya sea desde un puesto de trabajo o as su vez no teniendo trabajó estable han saldo haca adelante por ser emprendedores teniendo la iniciativa y buscando la manera de crear nuevos proyectos en su vida. Como lo han realizado muchas personas. El emprendimiento está presente en la vida del ser humano en todo momento no es solo de dedicarse ciertas horas del día si no encada momento de ella, por eso algo muy importante del emprendedor en busca del emprendimiento es la base sólida y el apoyo de su familia debido a que el emprendimiento ocupa todo el tempo del ser humano ya que sabemos que el emprendedor busca el objetivo el cual es el de poder darle a su familia un estatus de vida mejor. Hablando de las partes fundamentales del emprendedor es que este debe de gozar de una muy elevada autoestima, debido a que esta es el motor o la maga que existe para el emprendimiento, porque se debe de estar convencido de lo que se va a realzar y tener la confianza en sí mismo para que se pueda llegar a obtener los logros requeridos por que pese a las adversidades que encuentres en el camino el emprendedor debe tener esa confianza en volver a empezar si algo sale fuera de control el pensamiento negativo no existe en el camino del emprendimiento solo lo positivo y la confianza de poder realzarlo. La parte carismática en ocasiones no es algo con lo que nacemos pero la persona emprendedora debe de tener carisma ya que debido a esta es la parte de la presentación del emprendedor porque si no se tiene carisma será imposible poder sacar adelante algún proyecto para el emprendimiento en este caso el emprendedor debe estar comprometido con lo que va a realizar puesto que hay que entregar todo de sí mismo para poder obtener resultados. Como se dice una vez más la constancia es de mucha importancia para el emprendimiento sabemos que hay q ser constante en esta vida para lograr tener éxito y alcanzar la victoria en progreso de esta. Y sobre todo no dejar de ser humilde en todo tempo porque es con esta humildad espiritual lo lograremos, pero al hablar de humildad se refiere en parte a la actitud de que pese al puesto que estemos o los logros que alcancemos debemos seguir siendo luchadores y que sigamos siendo cordales con las personas. En conclusión el emprendimiento es algo que todos los seres humanos tenemos con nosotros lo único es que no todos tenemos esa actitud o el impulso de hacer que nuestras ideas sean ejecutadas. Tenemos que considerar que todos los seres humanos somos emprendedores solo nos falta ese empuje o esa chispa porque desde el hecho de ponerse a estudiar, poner un negocio, nos hace ser emprendedores. Entonces es necesario para nuestras vidas el emprendimiento porque debido a esta vamos a poder seguir hacia adelante para el beneficio de nosotros y nuestras familias, como pues teniendo la actitud y aptitud la perseverancia y el autoestima, el carisma planteándonos objetivos para poder cumplir nuestras metas para mejorar nuestro estatus de vida.

**Algunas fallas comunes en los emprendimientos:**

**Poca investigación:** Si inicias un emprendimiento con poca investigación, hay altas probabilidades que cometas muchos errores. No conocerás bien cómo funciona ese mercado, quizás tus procesos sean ineficientes, comprarás insumos a mayores precios y general tendrás que hacer mayores esfuerzos para llegar a ciertos resultados. No cometas este error, antes de iniciar un negocio, investiga lo más que puedas, hasta que tengas los suficientes elementos para avanzar con mayores probabilidades de éxito.

**Una planificación informal:** La mayoría de emprendedores ni siquiera cuentan con un plan forma de inversiones y operativo que les permita saber qué actividades desarrollarán. Si eres víctima de la improvisación, las fallas serán más frecuentes.

**Poca dedicación al negocio:** Puedes iniciar un negocio con un capital considerable y contratar personas, pero si no te involucras de lleno, no habrá el impulso energético para que el crecimiento ocurra. En el libro que habla sobre los secretos para Alcanzar El Éxito entenderás lo vital que es el enfoque para que un proyecto se pueda sostener al interior de tu mente. Esta información te otor

ga todo el poder personal para triunfar en medio de los escenarios más difíciles, siempre y cuando uses con sabiduría tu energía. Si tu dedicación es muy alta, crearás imágenes favorables en el plano espiritual y muchas personas responderán bien a esa energía, por esa razón el éxito siempre está en tu rango de acciones y decisiones.

**Pretender volar cuando apenas se está caminando:** Los negocios exitosos se consolidan después de años de bastante dedicación. Un error que algunos emprendedores cometen es que desean competir en los más altos niveles en poco tiempo, así se hacen inversiones con demasiado riesgo que terminan en fracaso. Avanza lo mejor que puedas, pero que sea de forma consistente.

**Liderazgo inapropiado:** Si quieres éxito en tu negocio tienes que ejercer un buen liderazgo, comprometerte al máximo para motivar a tu personal.

**Mala selección de los socios:** Equipos de trabajo necesitan complementarse con eficiencia. Si eliges socios negativos, haraganes, lentos e irresponsables, lo más seguro es que tu negocio vaya al fracaso. Antes de asociarte con alguien, evalúa muy bien las cualidades y sobre todo la actitud de esa persona. Si encuentras a alguien apasionado, comprometido y competente, tendrás un gran socio a tu lado.